

Θωμάς Κ. Σπανός



X TruthSocial facebook LinkedIn

Signal / Viber / WhatsApp: +30.6946696310

Τηλεγράφημα: <https://t.me/SpanosThomas>

Ομάδες: ζωντανά::cid.912cd03ac5bb338a

Ζάνγκι: 5553694936

Σχετικά με το domain: mdlz.gr

Απέκτησα το συγκεκριμένο domain στις 22 Νοεμβρίου 2023, για τις ανάγκες της παγκόσμιας πρότασής μου <https://global-pdn.com> , η οποία αφορά τη δημιουργία ενός παγκόσμιου ιστότοπου, ως κεντρικού κόμβου, για την εύρεση και προσέγγιση όλων των ηλεκτρονικών καταστημάτων μέσω των οποίων κυρίως πολυεθνικές και δευτερευόντως εθνικές και τοπικές εταιρείες πωλούν τα τρόφιμα και τα προϊόντα διαβίωσης που παράγουν ή εμπορεύονται, σε όλο τον κόσμο.

Σε αυτήν τη διεύθυνση ιστού: mdlz.gr

δημοσίευσα την πρότασή μου για [την Mondelez International SA](#) , όπως την έχω πλέον αναρτήσει στον ιστότοπο:

<https://gr.mondelez.global-pdn.com/>

<https://gr.mondelez.global-pdn.com/index.php/protasi-pros-mondelez>

<https://gr.mondelez.global-pdn.com/index.php/istoriko-protaseon-pros-mondelez>

Για την Mondelez Hellas SA και φυσικά για την Mondelez International :

Τον Οκτώβριο του 2018, δημιούργησα μια διαδικτυακή πρόταση συνεργασίας με την Chipita SA σε ένα κοινό δίκτυο λήψης παραγγελιών και διανομής των προϊόντων της: <https://spanosthomas.com/snacks/el/>
Κάλεσα [την Mondelez](#) να αναλάβει ηγετικό ρόλο ως ηγέτης στον τομέα της, δημιουργώντας έναν πρωτότυπο τρόπο διανομής τροφίμων και προϊόντων lifestyle, μέσω ηλεκτρονικών καταστημάτων, ώστε ακόμη και το πιο απομακρυσμένο και μικρό σημείο πώλησης να μπορεί να προμηθεύεται τα προϊόντα της απευθείας από πολυεθνικές εταιρείες.
Το επικοινωνήσα αυτό στα στελέχη της, ειδικά στα ανώτερα στελέχη με τα οποία είχα επαφή για τη δημιουργία των ηλεκτρονικών καταστημάτων που δημιουργούσα, όπως το <https://spanos.supply/> .

Τον Ιανουάριο του 2022, [η Mondelez](#) εξαγόρασε [την Chipita](#) και απέκτησε την αυτονομία να διανέμει τα προϊόντα της μέσω του δικτύου διανομής της Chipita. Είναι βέβαιο ότι αυτό βασίστηκε στην [πρόταση παρουσιάσής](#) μου , καθώς οι ιστοσελίδες μου είναι γνωστές στα μέσα κοινωνικής δικτύωσης διεθνώς και προσωπικά, όπως προαναφέρθηκε, έχω πολλές φορές, έχοντας επαφές με στελέχη αυτών των εταιρειών, ιδίως τα ανώτερα, τους αποδειξει αυτή την αναγκαιότητα.

Πρέπει να σημειωθεί ότι:

Οι πολυεθνικές εταιρείες, ακόμη και αν είναι ανταγωνιστικές, οφείλουν να συνεργάζονται μεταξύ τους και να συμφωνούν για την αγορά των πρώτων υλών τους, την ποσοτική και ποιοτική παραγωγή των προϊόντων τους και τη διανομή τους, επειδή:

Η δεδομένη πλέον κλιματική αλλαγή που επιδεινώνεται με γεωμετρικό ρυθμό, με τις καταστροφές που προκαλεί και σε συνδυασμό με τους πολέμους σε όλο τον κόσμο, οι οποίοι πρόκειται να κλιμακωθούν στο εγγύς μέλλον, περιορίζουν σημαντικά την παραγωγή τροφίμων και προϊόντων διαβίωσης. Αυτό έχει ως αποτέλεσμα την αύξηση του κόστους παραγωγής και ταυτόχρονα τη μείωση της κατανάλωσης και της αγοραστικής δύναμης των ανθρώπων παγκοσμίως. Η κερδοφορία τους δεν θα επιβιώσει επειδή, εκτός από τα παραπάνω, οι αλυσίδες σούπερ μάρκετ δημιουργούν τα δικά τους προϊόντα και τα τοποθετούν δίπλα στα δικά τους χωρίς να υπόκεινται στο τεράστιο κόστος διαφήμισης που επιβαρύνουν οι πολυεθνικές εταιρείες για να καταστήσουν τα προϊόντα τους απαραίτητη προϋπόθεση για τους καταναλωτές.

Η Mondelez όχι μόνο με αγνόησε, αλλά:

Στις 8 Νοεμβρίου 2024, ενημερώθηκα για αίτημα ασφαλιστικών μέτρων από [την Intercontinental Great Brands LLC & Mondelez Hellas SA](#) μέσω δικαστικού επιμελητή, με την έκδοση Προσωρινής Διαταγής ενώπιον του Μονομελούς Πρωτοδικείου Αθηνών και προγραμματισμένη ακρόαση για τις 12 Νοεμβρίου 2024. Στις 12 Νοεμβρίου 2024, η συνεδρίαση του Δικαστηρίου αναβλήθηκε για τις 20 Νοεμβρίου 2024, όπου [κατέθεσα το Υπόμνημά](#) μου .

Στις 21 Νοεμβρίου 2024, το Δικαστήριο [αποφάσισε](#) να απενεργοποιήσει προσωρινά το domain μου mdlz.gr και να ορίσει ακροαματική διαδικασία επί του αιτήματος των αντιδίκων μου για τις 17 Μαρτίου 2025.

Στις 17 Μαρτίου 2025, η υπόθεση συζητήθηκε και οι αντίδικοι δικηγόροι μου ανέπτυξαν τα μη ρεαλιστικά επιχειρήματά τους, αποδεικνύοντας ότι δεν είχαν γνώση του αντικειμένου της υπόθεσης. Επίσης, παρουσίασα τις θέσεις μου προφορικά και γραπτώς , διαφωτίζοντας το δικαστήριο με στοιχεία και παραδείγματα για την πραγματικότητα που διέπει όλα όσα σχετίζονται με τους ιστότοπους και τις διευθύνσεις διαδικτύου - domains. Υπέβαλα επίσης στο δικαστήριο [νέο υπόμνημα](#) προς υποστήριξη της υπόθεσής μου.

Στις 20 Μαρτίου 2025, απέστειλα στο Δικαστήριο μέσω του δικηγόρου μου [χραπτή Προσθήκη](#) απαντώντας στις ερωτήσεις του Προέδρου του Δικαστηρίου και ικανοποιώντας το ενδιαφέρον που έδειξε για την υπόθεση. Με την ίδια [χραπτή προσθήκη](#) , ενημέρωσα επίσης το δικαστήριο για τις αβάσιμες, μη ρεαλιστικές θέσεις των δικηγόρων των αντιδίκων μου κατά την ακροαματική διαδικασία.

Στις 3 Νοεμβρίου 2025, με την απόφαση με αριθμό [6693/2025](#) του Μονομελούς Πρωτοδικείου Αθηνών, το [Δικαστήριο απέρριψε την αίτηση](#) των [Intercontinental Great Brands LLC](#) και [Mondelez Hellas SA](#).

Αξίζει να σημειωθεί ότι η προσληφθείσα δικηγόρος της [Mondelez Hellas SA](#) μου ζήτησε επανειλημμένα να εκχωρήσω οικειοθελώς το domain μου mdlz.gr στην εταιρεία της, χωρίς να αναφέρει καμία πληρωμή για αυτό. [Η Intercontinental Great Brands LLC](#) και [η Mondelez Hellas SA](#) δεν αναγνώρισαν τίποτα από όσα τους προσέφερα. Οφείλουν την αγορά της Chipita SA [αποκλειστικά σε εμένα](#) και δεν σκέφτηκαν ούτε στιγμή τα τεράστια οφέλη που αποκόμισαν από αυτήν την εξαγορά.

Παρά τα παραπάνω:

τείνω χείρα φιλίας και συνεργασίας στην [Intercontinental Great Brands LLC](#) και [την Mondelez Hellas SA](#).
Τους καλώ να αναλάβουν την πρωτοβουλία να γίνουν το πρώτο και ιδρυτικό μέλος της πρότασής μου για τη δημιουργία ενός ελεγχόμενου Παγκόσμιου Δικτύου Διανομής Προϊόντων, μέσω του <https://global-pdn.com/>. Είμαι στη διάθεσή τους για τον σκοπό αυτό.
Η πρότασή μου έρχεται να καλύψει την ασφαλή διανομή προϊόντων μέσω ηλεκτρονικών καταστημάτων, καθώς οι επερχόμενες αναμενόμενες εξελίξεις είναι πλέον ορατές ότι θα οδηγήσουν σε λεηλασία φυσικών καταστημάτων σε όλο τον κόσμο.
Έρχονται δύσκολες μέρες για την ανθρωπότητα και κάποιος πρέπει να φροντίσει γι' αυτό.
Παραμένω σταθερός στην παραπάνω πρότασή μου.
Ωστόσο, εάν [η Intercontinental Great Brands LLC](#) και [η Mondelez Hellas SA](#) δεν το εκτιμήσουν και δεν ενδώσουν στην πρότασή μου, **TOTE** είμαι στη διάθεση οποιουδήποτε δείξει ενδιαφέρον για την υλοποίηση του έργου μου.
Σε αυτή την περίπτωση, θα ζητήσω αποζημίωση στο δικαστήριο στο εγγύς μέλλον για την προαναφερθείσα στάση τους απέναντί μου.
[Intercontinental Great Brands LLC](#) και [Mondelez Hellas SA](#)
Είμαι στη διάθεσή σας.

Ρόδος 04 Ιανουαρίου 2026

Με εκτίμηση,
[Θωμάς Κ. Σπανός](#)