

Βρίσκεστε εδώ: [Αρχική](#) > [Ενημέρωση Προμηθευτών / Πολιτείας](#) > Μήνυμα - Πρόσκληση στους Φιλοξενούμενους Οίκους

Αγαπητοί Φιλοξενούμενοι Οίκοι.

Από το 2012 όπου και δημιούργησα το πρώτο ηλεκτρονικό μου κατάστημα, έχω συνεργαστεί με τους περισσότερους από εσάς, έχοντας αγαστή συνεργασία.

Μου χορηγήσατε τις φωτογραφίες των προϊόντων σας και τους τιμοκαταλόγους σας.

Ανήρτησα στο πρώτο ηλεκτρονικό μου κατάστημα σχεδόν όλους τους μεγάλους οίκους στο χώρο των τροφίμων, των ποτών, των απορρυπαντικών και των ζαχαρωδών προϊόντων, μάλιστα και των επαγγελματικών και των καταναλωτικών, κοντά στα τέσσερις χιλιάδες (4.000) προϊόντα.

Όμως οι τιμές, με τις οποίες με εφοδιάσατε δεν ήσαν ανταγωνιστικές και όλη η προσπάθεια μου, να μάθω τους πελάτες μου, μα και νέους, να ψωνίζουν ηλεκτρονικά, απέβη άκαρπη με την αποκόμιση από μέρους μου και αυτής της πολύ μεγάλης εμπειρίας, επιπρόσθετα αυτής που κουβαλάω από τη δεκαετία του 70, καθώς προϊόντα πολλών από εσάς πωλώ από παιδί στην οικογενειακή μας επιχείρηση, αρχικά στη Λέρο και μετά το 1973-74 στη Ρόδο.

Τα χρόνια κύλισαν και συμβάλατε τα μέγιστα στον συγκεντρωτισμό της αγοράς.

Θερίματε τις αλυσίδες τροφίμων, πριμοδοτώντας τις μεγάλες πωλήσεις, εις βάρος των μικρών καταστημάτων της γειτονιάς.

Τις πιστώσατε με μεγάλα ποσά και πολλούς μήνες αποπληρωμής των προϊόντων σας.

Συμβάλατε στην καταστροφή και το κλείσιμο των συνοικιακών καταστημάτων, επωμιζόμενοι πολλά μικρά βάρη αυτών από τις απλήρωτες σε εσάς οφειλές τους, ένεκα του κλεισίματος τους από τον αθέμιτο ανταγωνισμό, των αλυσίδων. Τα βάρη της αγοράς που επωμιστήκατε, ακολούθησαν και ήρθαν μεταγενέστερα νέα μεγαλύτερα να σας συναπαντήσουν, αυτά των μεγάλων τώρα αλυσίδων.

Λειτουργήσαν άπληστα και άφρονα με την φιλοσοφία του γίγαντα με τα πήλινα πόδια. Στηριζόμενες στη δύναμη αποκλειστικά και μόνο των μεγάλων πωλήσεων, επεκτάθηκαν αλόγιστα στην αρένα της αγοράς με τις ελάχιστες από αυτές που επιβίωσαν να αφομοιώνουν εκείνες που δημιούργησαν τεράστια ανοίγματα και άφησαν απλήρωτες υποχρεώσεις σε προμηθευτές και πολιτεία.

Η νέα δημιουργημένη κατάσταση των εξαγορών, απλά έκρυψε το πρόβλημα της αγοράς, κάτω από το χαλί.

Σύντομα, ο κύκλος της ανακύκλωσης των οικονομικών ανοιγμάτων, πρόκειται να κλείσει και προμηθευτές και πολιτεία πρόκειται να κληθούν να επωμιστούν νέα μεγαλύτερα δυσβάσταχτα οικονομικά βάρη.

Αγαπητοί Φιλοξενούμενοι Οίκοι.

Τα ανωτέρω βέβαια δεν είναι καθολικά. Υπάρχουν και αλυσίδες που συνετά σε βάθος χρόνου, επένδυσαν στην αυτάρκεια τους και δημιούργησαν υποστηρικτικές των πωλήσεων τους παραγωγικές συνεργασίες, αποκτώντας τον σεβασμό των καταναλωτών, των προμηθευτών και των πάσης φύσεως συνεργατών τους, ως και της πολιτείας.

Δεν στηρίχτηκαν απλά και μόνο στα πήλινα πόδια των μεγάλων πωλήσεων και των μεγάλων πιστώσεων από τους προμηθευτές τους.

Όλες όμως, άρχισαν να τοποθετούν δίπλα στα δικά σας ετώνυμα προϊόντα, τα δικά τους η συνεργατών τους, προϊόντα ιδιωτικής ετικέτας.

Τούτα είναι οικονομικότερα από τα δικά σας, δεν φέρουν το οικονομικό βάρος της διαφήμισης των προϊόντων σας, προκειμένου να τα καταστήσετε αναγκαιότητα στον καταναλωτή.

Αρκεί η τοποθέτηση τους δίπλα στα δικά σας. Απλά αυτό και μόνο, προσφέρει φθηνότερο προϊόν στον καταναλωτή και περισσότερα κέρδη στην αλυσίδα καταστημάτων.

Τούτη η δημιουργημένη πλέον κατάσταση, σε συνάρτηση με τη συρρίκνωση της αγοραστικής δύναμης των καταναλωτών και της σμίκρυνσης της πίτας της αγοράς συνολικά και για ένα έκαστο προϊόν, σας έχει προκαλέσει προβληματισμό και αναζητάτε διεξόδους προκειμένου να κρατήσετε το μερίδιο της αγοράς που σας αναλογεί σαν οίκος ένας έκαστος από εσάς, μα και για κάθε ένα επώνυμο προϊόν σας.

Είναι γεγονός, ότι έχει γίνει αντιληπτό σε πολλούς από εσάς η αναγκαιότητα και ήδη κατεύθυνση σας, να επενδύσετε πλέον εκ νέου, στα μικρά συνοικιακά καταστήματα.

Όμως, στρουθοκαμηλίζετε. Προσπαθείτε να διατηρήσετε το μερίδιο της πίτας της αγοράς που σας αναλογεί, με ημίμετρα.

Εξακολουθείτε να δίνετε τεράστιες παροχές εκπτώσεων στις αλυσίδες, όντας φειδωλοί στις παροχές των μικρών καταστημάτων.

Επενδύετε απλά και μόνο στην παρουσία του προϊόντος σας, στα μικρά συνοικιακά καταστήματα και όχι στην ανταγωνιστικότητα της τιμής του, με αυτήν των μεγάλων καταστημάτων.

Δεν πρόκειται να έχετε ικανοποιητικά αποτελέσματα και το μερίδιο της αγοράς σας για ένα έκαστο οίκο από εσάς θα συνεχίσει να συρρικνώνεται, ως και για ένα έκαστο επώνυμο προϊόν που φιλοξενείτε η σας ανήκει. Τα οικονομικά είναι πλέον σε παγκόσμιο επίπεδο μετρημένα για όλους.

Όσοι έχουν οικονομική άνεση όλο και περισσότερο συρρικνώνονται και οι καταναλωτές όλο και περισσότερο περιορίζουν τις αγορές τους.

Αγαπητοί Φιλοξενούμενοι Οίκοι.

Σας καλώ σε συνεργασία.

Ελάτε να δημιουργήσουμε πιλοτικά ένα κοινό δίκτυο διανομής από εταιρείες που κατά κύριο λόγο δεν είστε ανταγωνιστικές μεταξύ σας.

Εξ' άλλου, αύριο μπορεί να είστε συγχωνευμένες, εκείνες που σήμερα είστε ανταγωνιστικές.

Ελάτε να βάλουμε τις βάσεις της αυτάρκειας και απεξάρτησης σας, από τις αλυσίδες καταστημάτων, διατηρώντας και διασφαλίζοντας το μερίδιο της αγοράς που σας αναλογεί, ενάντια στα προϊόντα ιδιωτικής ετικέτας, που σας συρρικνώνουν όλο και περισσότερο.

Έχω ήδη εκφράσει την προτίμηση μου στον εμπορικό οίκο Mondelez, ως μπροστάρη και αρωγό στο εγχείρημα μου.

Αυτό δεν μου στερεί τη δυνατότητα να υλοποιήσω το εγχείρημα μου με κάποιον άλλο οίκο που θα επιδείξει ενεργό ενδιαφέρον σε αυτό, ορίζοντας κατά κύριο λόγο, τις λοιπές συμπλέουσες συνεργασίες μου.

Αγαπητοί Φιλοξενούμενοι Οίκοι.

Είστε προσκεκλημένοι όλοι. Οι εκλεκτοί όμως είναι εκείνοι που πρώτοι θα συνδράμουν ενεργά.

Σας φιλοξενώ όλους. Όμως, στο εξής πρόκειται να αναρτώ στο ηλεκτρονικό μου κατάστημα τα προϊόντα εκείνων που θα μου δίνουν την δυνατότητα να είμαι ανταγωνιστικός.

Έχω τη δυνατότητα, να είμαι αυτάρκης λειτουργικά.

Έχω τη δυνατότητα, να εξασφαλίσω και να διασφαλίσω την οιαδήποτε συνεργασία μου.

Αγαπητοί Φιλοξενούμενοι Οίκοι.

Σας περιμένω, σε μία νέα υγιή συνεργασία και σε νέα πορεία σε ένα νέο μοντέλο διάθεσης και διακίνησης των προϊόντων σας, μέσω του ηλεκτρονικού μου καταστήματος, που θα διατηρήσει και θα διασφαλίσει το μερίδιο σας στην αγορά.

Ρόδος 22-07-2018

Φιλικότατα.

Θωμάς Χ. Σπανός.-



Σχετιζόμενοι Σύνδεσμοι

[DODEKANISOS SEAWAYS](#)

[Υπέρμαρκετ σπανός](#)

[Spanos.Club](#)

[Thomas C. Spanos](#)

[ΠΥΓΜΗ ΡΟΔΟΥ ΕΠΕ](#)

[ΣΠΑΝΟΣ ΘΩΜΑΣ ΕΠΕ - Μαφία Ρόδου](#)

Κοινωνικά Δίκτυα

[Linkedin](#)

[facebook](#)

[Twitter](#)

Αναρτήσεις

[Come Walk Together](#)

[Companies Come Together](#)

[Walk in the future...](#)

[Dears Mondelez - Chipita](#)

Ταχυδρομική Διεύθυνση:

5ο Χλμ. Ρόδου - Λίνδου Τ.Θ.: 2089

Ρόδος (Περιοχή Σγουρού) Τ.Κ.: 85100

Νότιο Αιγαίο / Δωδεκάνησα

Ελλάδα

Επικοινωνία:

Τ: +30.2241068847 Κ: +30.6946696310

Skype: live:.cid.912cd03ac5bb338a

Emails: info@spanos.supply

info@spanosthomas.com

Τράπεζες

Εθνική Τράπεζα:

GR5101104610000046100139008

Pay Pal: [paypal.me/spanosthomas](https://www.paypal.me/spanosthomas)

Alpha Bank: