

Thomas C. Spanos

Από: PYGMI RODOU LTD [info@pygmirodou.com]
Αποστολή: Τρίτη, 18 Ιουλίου 2023 11:29 πμ
Προς: Epsilon Net (infoath@epsilon.net.gr); Epsilon Net (info@epsilon.net.gr); Δημήτρης Ταμβακάς (DT@b-soft.gr)
Θέμα: FW: ΑΝΔΡΕΑΔΑΚΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΚΑΙ ΣΙΑ ΟΕ | Δημιουργία WebSite / E-Shop | Εταιρική Παρουσίαση - Ηλεκτρονικό Κατάστημα
Συνημμένα: 20220308 788 ΔΟΥ Ρόδ. ΠΥΓΜΗ ΡΟΔΟΥ ΕΠΕ Μεταβ.Δραστηρ.(Εμπόριο-Διαδίκτυο-Κατασκευές).pdf; ΠΥΓΜΗ ΡΟΔΟΥ ΕΠΕ Ειδικός Τιμοκατάλογος E-Shop 2.000 €_c.pdf; ΠΥΓΜΗ ΡΟΔΟΥ ΕΠΕ Ειδικός Τιμοκατάλογος WebSite 1.000 €_c.pdf; ΠΥΓΜΗ ΡΟΔΟΥ ΕΠΕ Ιδιωτικό Συμφωνητικό E-Shop_c.pdf; ΠΥΓΜΗ ΡΟΔΟΥ ΕΠΕ Ιδιωτικό Συμφωνητικό WebSite_c.pdf
Σπουδαιότητα: Υψηλή
Επαφές: Δημήτρης Ανδρεαδάκης

Καλημέρα σας.

Παρακαλώ λάβετε γνώση του κατωτέρω email μου, παραδειγματικά και με την προσδοκία να σας δημιουργήσει κάποιο ερέθισμα μεταξύ μας συνεργασίας. Ευελπιστώ σε θετική ανταπόκριση σας. Ευχαριστώ.

Με εκτίμηση.

[Θωμάς Χ. Σπανός](#) ↗

+30.2241068847 +30.6946696310

Ελλάδα - Ρόδος / 5Χλμ. Ρόδου - Λίνδου / ΤΚ: 85100

[ΣΠΑΝΟΣ ΘΩΜΑΣ ΕΠΕ](#) ↗ Εμπόριο - Διανομή

[ΠΥΓΜΗ ΡΟΔΟΥ ΕΠΕ](#) ↗ Εμπόριο / Ακίνητα / Διαδίκτυο

From: PYGMI RODOU LTD [mailto:info@pygmirodou.com]

Sent: Thursday, July 13, 2023 11:16 AM

To: Δημήτρης Ανδρεαδάκης (andrero@otenet.gr)

Cc: Αχιλλέας Ζαχαρούλης (zacharoulis.a@pg.com); Σίσσυ Ταμπούκου (taboukou.s@pg.com); Elbisco ABEE (info@elbisco.gr); Ειρήνη Αμπαδιωτάκη (e_ampadiotaki@elbisco.gr); Γιώργος Γιαμαλάκης (g_giamalakis@elbisco.gr); Χαράλαμπος Κασοκεράκης (ch_kasokerakis@elbisco.gr); Κωνσταντίνος Ρουμπής (k_roumpis@elbisco.gr); Δέσποινα Ασημακοπούλου (dasimakoroulou@jotis.gr); ΓΙΩΤΗΣ Α.Ε. (jotis@jotis.gr); ΓΙΩΤΗΣ ΑΕ (info@jotis.gr); Φώτης Ζαννής (fzannis@jotis.gr); Σωκράτης Χαμαλίδης (sxamalidis@jotis.gr); Λάβδας ΑΕ (marketing@lavdas.gr); Λάβδας ΑΕ (info@lavdas.gr); Ξενοφών Δημόπουλος (xdm@lavdas.gr)

Subject: ΑΝΔΡΕΑΔΑΚΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΚΑΙ ΣΙΑ ΟΕ | Δημιουργία WebSite / E-Shop | Εταιρική Παρουσίαση - Ηλεκτρονικό Κατάστημα

Importance: High

Δημήτρη, καλημέρα.

Σε συνέχεια της τηλεφωνικής μας επικοινωνίας, που είχαμε την Δευτέρα, με σκοπό να μου αφιερώσεις λίγο χρόνο, όπου και μου είπες αυτό μπορεί να γίνει την επόμενη Δευτέρα, σου αποστέλλω το παρόν για να ενημερωθείς για τον λόγο που σου ζήτησα να μου αφιερώσεις λίγο από τον χρόνο σου.

Τούτο πράττω ώστε σε κάποια στιγμή ηρεμίας σου να μπορέσεις να λάβεις γνώση χειροπιαστά του αντικειμένου της συζήτησης μας.

Δημήτρη.

Όπως γνωρίζεις έχω δημιουργήσει, μεταξύ και άλλων, ένα ηλεκτρονικό κατάστημα το www.spanos.supply ↗ και σε αυτό ανήρτησα τα προϊόντα πολλών εταιρειών κάποιες από τις οποίες είναι δικές σου, όπως μπορείς εκ νέου να διαπιστώσεις αμέσως κατωτέρω.

Αρχικά εμφανίζονται οι κατηγορίες, κύλισε τη σελίδα προς τα κάτω, να δεις τα προϊόντα της εταιρείας.

Για την [Procter & Gamble](#) ↗ πατώντας [εδώ](#) ↗

Για την [Elbisco ABEE](#) ↗ πατώντας [εδώ](#) ↗

Για την [ΠΙΩΤΗΣ ΑΕ](#) [↗](#) πατώντας [εδώ](#) [↗](#)
Για την [ΛΑΒΔΑΣ ΑΕ](#) [↗](#) πατώντας [εδώ](#) [↗](#)

Δημήτρη.

Όπως πολύ καλά γνωρίζεις επιχειρήσα με το [www.spanos.supply](#) [↗](#) να δημιουργήσω ένα χονδρεμπορικό διαδικτυακό σταυροδρόμι, έναν κόμβο, των μεγάλων εταιρειών και γενικά των μεγάλων οίκων ειδών διατροφής και διαβίωσης, συνδέοντας τις εταιρείες με όλα τα σημεία πώλησης στη Δωδεκάνησο και κυρίως στη Ρόδο. Το εγχείρημα μου το οποίο υποστήριξα επί δύο χρόνια περίπου με διανομή θέλοντας να παραδειγματίσω και να καταδείξω ότι αξίζει οι εταιρείες να με στηρίξουν, καθώς μέσω το [www.spanos.supply](#) [↗](#) είχαν και έχουν την δυνατότητα να αποκτήσουν αμφίδρομη πρόσβαση στα μικρότερα και πλέον απομακρυσμένα σημεία πώλησης, ως και στα νησιά.

Πολύ καλά γνωρίζεις ότι δεν είχα την ανάλογη στήριξη όσον αφορά τις τιμές, μα και γενικότερα και ως εκ τούτου δεν ήταν δυνατόν να μπορέσω επεκταθώ και να στηρίξω ικανά το εγχείρημα μου με αποτέλεσμα στην πρώτη αναποδιά μου, (χάλασε το αυτοκίνητο μου στις 12-07-2022 με μεγάλη μηχανική βλάβη που δεν δυνήθηκα να επισκευάσω), να μην μπορώ να συνεχίσω τις εμπορικές μου δραστηριότητες.

Δημήτρη.

Όπως μπορείς να διαπιστώσεις από το αρχείο της Δ.Ο.Υ. Ρόδου που σου επισυνάπτω, έχω δηλώσει μεταβολή δραστηριοτήτων σε μια άλλη εταιρεία που κατέχω με την επωνυμία [ΠΥΓΜΗ ΡΟΔΟΥ ΕΠΕ.](#) [↗](#)

Η νέα δηλούμενη δραστηριότητα μου είναι αυτή της δημιουργίας και συντήρησης ιστοσελίδων στο διαδίκτυο. Η προσέγγιση μου λοιπόν προς εσένα έχει να κάνει με το να σου δημιουργήσω μια διαδικτυακή παρουσίαση για την εταιρεία σου στην οποία να συμπεριλαμβάνεται ένα ηλεκτρονικό κατάστημα μέσα από το οποίο να μπορούν όλοι οι απανταχού (ιδιαίτερα στα νησιά) πελάτες σου, μόνοι τους ανά πάσα στιγμή να παραγγείλουν τα προϊόντα σου.

Με το αντικείμενο του εμπορίου όπως πολύ καλά γνωρίζεις ασχολούμαι παιδιόθεν και με το διαδίκτυο από το 2012 και έχω αποκτήσει μεγάλη εμπειρία και εξοικείωση ώστε να μπορώ να σου δημιουργήσω κάτι το πραγματικά ανεπανάληπτο που θα σου προσφέρει ανέλπιστα οφέλη βελτιώνοντας τα μέγιστα τον τρόπο λειτουργίας και την απόδοση της επιχείρησής σου.

Σε αυτό το σημείο βέβαια μπορείς και να μειδιάσεις ειρωνικά. Ποιος είμαι εγώ που μπορώ να σου προσφέρω αυτά που μόλις σου ανέφερα.

Δημήτρη.

Αν θέλεις να επιτύχεις κάπου, ρώτα αυτόν που σε αυτό απέτυχε.

Όπως ξέρεις εγώ δεν μπόρεσα να ολοκληρώσω το εγχείρημα μου, καθώς ούτε κάποια αντιπροσωπεία έχω για να το υποστηρίξω και να αποκτήσω πρόσβαση στα σημεία πώλησης, ούτε αποθέματα, ούτε μια σταθερή μακροχρόνια αδιάλειπτη παρουσία στην αγορά, όπως έχεις εσύ.

Εσύ έχεις ήδη ισχυρή και διαχρονική επαφή με την αγορά, μάλιστα με εταιρείες κολοσσούς σε Ελληνικό μα και παγκόσμιο επίπεδο.

Έχεις την δυνατότητα να παρέχεις πρόσβαση σε όλα τα προϊόντα που εμπορεύεσαι και εκπροσωπείς σε όλους τους πελάτες σου επί εικοσιτετραώρου βάσεως. Είναι μεγάλο το πλεονέκτημα να μπορεί ό άλλος από την Κάλυμνο να μπει στο E-Shop σου και να παραγγείλει ότι θέλει από όλες τις εταιρείες σου ταυτόχρονα και όποτε εκείνος επιθυμεί χωρίς να περιμένει πότε ο πωλητής σου θα τον επισκεφθεί για τον σκοπό αυτό.

Δημήτρη.

Οι περισσότεροι συνήθως παίρνουν μια επιδότηση, απλά και μόνο για να επωφεληθούν αυτής οικονομικά και μόνον. Δημιουργούν μια παρουσίαση στο διαδίκτυο χωρίς αυτή να έχει συνέχεια και χωρίς να μπορεί να αποδώσει την πραγματική εικόνα της οντότητας της επιχείρησής τους.

Δεν αναφέρομαι σε κάτι τέτοιο.

Σου προτείνω κάτι μεταξύ της παρουσίας του γείτονα σου του Γιώργου του Μαρινάκη όπως αυτής μπορείς να λάβεις γνώση από τον ακολουθούμενο διαδικτυακό σύνδεσμο: <https://caterplus.gr/> [↗](#) και του δικού μου [www.spanos.supply](#) [↗](#)

Μπορώ να σου δημιουργήσω κάτι ενδιάμεσο που θα έχει την παρουσίαση της εταιρείας σου, όπως αυτή του Μαρινάκη: <https://caterplus.gr/> [↗](#) και του E-Shop όπως αυτό που είναι το [www.spanos.supply](#) [↗](#)

Η κύρια διαφορά των δύο είναι ότι επειδή εγώ δεν έχω να παρουσιάσω μια επιχείρηση όπως είναι η δική σου και του Μαρινάκη αρκέστηκα μόνο στο

E-Shop. Όμως θέλω να λάβεις υπόψη σου μια σημαντική διαφορά που θα έχεις εσύ στο δικό σου E-Shop.

Θέλω να συγκρίνεις την σελίδα των προϊόντων του Μαρινάκη: <https://eshop.caterplus.gr/el/products> ↗ και της δικής μου: <https://spanos.supply/index.php/proionta> ↗

Στην σελίδα του Μαρινάκη παρουσιάζονται μόλις 16 προϊόντα και στην δική μου είναι δύσκολο να μετρήσεις πόσα. Δηλαδή σε μια σελίδα ο πελάτης σου θα έχει την δυνατότητα πρόσβασης σε πάρα πολλά προϊόντα με τις υπό επιλογές αυτών.

Επίσης, θα έχει την δυνατότητα σε ένα προϊόν να δει όλες τις παραλλαγές του.

Όπως επί παραδείγματι:

Πάτα πάνω, κάνε κλικ, στην περιγραφή της σελίδας η του προϊόντος.

Στη σελίδα [Ξυριστικά](#) ↗ μπορείς να δεις το προϊόν [Gillette Blue II /20 x5](#) ↗ ως ένα με τις παραλλαγές του.

Στη σελίδα [Άλευρα](#) ↗ μπορείς να δεις το προϊόν [Φαρίνα κόκκινη /12 500g](#) ↗ ως ένα με τις παραλλαγές του.

Δημήτρη.

Προσωπικά, μάλλον δεν έχω πλέον την δυνατότητα να δραστηριοποιηθώ εμπορικά.

Όμως γνωρίζω πάρα πολύ καλά το αντικείμενο και μπορώ να δραστηριοποιηθώ στην δημιουργία [WebSite](#) ↗ και [E-Shop](#) ↗

Δεν αναφέρομαι σε κάτι που θα είναι στην εμφάνιση εντυπωσιακό και θα μας το φτιάξει κάποια εταιρεία χωρίς την ανάλογη συνέχεια της λειτουργίας.

Έχω φυσικά και εγώ τους διαδικτυακούς συνεργάτες μου που υποστηρίζουν τις διαδικτυακές μου δραστηριότητες. Αναφέρομαι σε ένα λειτουργικό [E-Shop](#) ↗ που θα παρέχει την επί εικοσιτετραώρου βάσει πρόσβαση των πελατών σου σε όλα τα προϊόντα όλων των εταιρειών σου. Θα μπορεί να έχει πρόσβαση σε αυτό το εστιατόριο, η καφετέρια, το κέντρο διασκέδασης, το περίπτερο, το super market, το ξενοδοχείο, το πλοίο...

Η εταιρεία σου **δεν** θα έχει **καμία απολύτως άλλη λειτουργική η οικονομική επιβάρυνση**, ένεκα της, ευελπιστώ συνεργασίας μας, πέραν του κόστους αυτής της μεταξύ μας συνεργασίας.

Αντιθέτως είμαι βέβαιος ότι πρόκειται να σου δημιουργήσει τις προϋποθέσεις της μείωσης του λειτουργικού κόστους της επιχείρησής σου.

Η συνεργασία μας πρόκειται να είναι όπως τις ενοικιάσεις των αυτοκινήτων.

Πολλές επιχειρήσεις αντί να έχουν δικά τους αυτοκίνητα για τους πωλητές, έχοντας την φροντίδα και την οικονομική επιβάρυνση για την συντήρησή τους, την αγορά των ανταλλακτικών τους, τις τυχόν ζημιές τους, απλά πληρώνουν ένα ενοίκιο και άμεσα αλλάζουν το αυτοκίνητο σε κάθε ατυχή περίπτωση.

Του κόστους για την δημιουργία και λειτουργία - συντήρηση ενός [WebSite](#) ↗ και [E-Shop](#) ↗ μπορείς να λάβεις γνώση από τα επισυναπτόμενα αρχεία. Ως και των όρων αυτής της μεταξύ μας συνεργασίας, ευελπιστώ.

Ποιο συγκεκριμένα το κόστος έχει, ως κατωτέρω:

Η δημιουργία του WebSite κοστίζει **1.000 €** και η συντήρησή του **80 € / μήνα**.

Η δημιουργία του E-Shop κοστίζει **2.000 €** και η συντήρηση και λειτουργία του είναι ανάλογη των αναρτημένων προϊόντων σε αυτό.

Ενδεικτικά:

Για **100** προϊόντα είναι **1.200 €** το χρόνο.

Για **1.000** προϊόντα είναι **10.000 €** το χρόνο και για πάνω από **1.000** υπάρχει έκπτωση **10%**.

Για **5.000** προϊόντα είναι **25.000 €** το χρόνο και για πάνω από **5.000** υπάρχει έκπτωση **15%**.

Δημήτρη.

Την παρούσα προσέγγιση και προσφορά μου σε εσένα κοινοποιώ και προς τους ανθρώπους των εταιρειών που εκπροσωπείς και έχω αναρτήσει και φιλοξενώ στο www.spanos.supply ↗ με σκοπό εάν έχουν την ευγενή καλοσύνη να προωθήσουν το παρόν και προς άλλους συνεργάτες τους στην λοιπή επικράτεια, ώστε να έχω μια συνεργασία μαζί τους όπως ευελπιστώ να αποκτήσω και με εσένα.

Οι ανωτέρω αναφερόμενες διαδικτυακές υπηρεσίες μου, έχουν την δυνατότητα και προοπτική να προσδώσουν σε κάθε ένα από τους λοιπούς εκπροσώπους τους μια ουσιαστική διαδικτυακή παρουσία, να αυξήσουν τις πωλήσεις τους και να διευρύνουν το πελατολόγιό τους **χωρίς καμία άλλη από μέρους τους λειτουργική η άλλη οικονομική επιβάρυνση**.

Δημήτρη.

Ευελπιστώ να δώσεις τη δέουσα προσοχή στα ανωτέρω που σου εκθέτω, λαμβάνοντας υπόψη σου ότι υπάρχει και σχετική επιδότηση που μπορείς να αξιοποιήσεις ουσιαστικά και όχι για μια απλή τυπική παρουσία στο διαδίκτυο που ενίοτε δεν ανταποκρίνεται στο μέγεθος της οντότητας της επιχείρησής σου.

Ευελπιστώ επίσης, ότι κάποιος από τους συν-αποδέκτες του παρόντος θα θελήσει να με συστήσει σε κάποιον άλλο συνεργάτη του, ώστε να δημιουργήσω για λογαριασμό του ένα ηλεκτρονικό κατάστημα (e-shop) εκθέτοντας τα προϊόντα τους.

Ευχαριστώ για τον χρόνο όλων σας και ιδιαίτερα τον δικό σου Δημήτρη και είμαι στη διάθεση σου για άμεση ανταπόκριση και συνεργασία.

Ευχαριστώ.

Με εκτίμηση

Για την

[ΠΥΓΜΗ ΡΟΔΟΥ ΕΠΕ](#)

Ο νόμιμος εκπρόσωπος

[Θωμάς - Δημήτριος Σπανός Του Χρήστου](#)

+30.2241068847 +30.6946696310